

PROBĚHLÉ AKCE



Červen 2019
Podnikatelský koktejl 2019
v areálu Beachwell

Duben 2019 – Návštěva
velvyslance USA
Stephena B. Kinga
na Pelhřimovsku



PLÁNOVANÉ AKCE:

**Projekt „Síť asistenčních center k
problematice Průmysl 4.0 na Vysočině“**

Zpravodaj OHK PE

květen - červen 2019



PROBĚHLÉ AKCE

Návštěva
velvyslance USA
na Pelhřimovsku



PŘEDSTAVUJEME

Wiesner-Hager
Project s. r. o.
Ing. Martin Čudka



Úvodní slovo

Vítejte na stránkách Zpravodaje Okresní hospodářské komory Pelhřimov.

Máme za sebou volby do Evropského parlamentu, ať chceme nebo ne, tak v současné době evropská politika významným způsobem ovlivňuje nejen naše podnikatelské prostředí. Proto jsme se evropským tématům věnovali celkem ve čtyřech Inspirativních debatách. Jen pro zajímavost všichni tři kandidáti z různých názorových proudů, které jsme k nám na debatu pozvali, se do Evropského parlamentu dostali.

Již několik měsíců intenzivně řešíme problematiku plánovaného zrušení pobočky Celního úřadu v Pelhřimově s našimi zástupci v Parlamentu i generálním ředitelem GŘC. Postupné snižování územních pracovišť Celní správy a jejich nahrazování digitálními nástroji je nevyhnutelnou skutečností. Ale pro exportní firmy našeho regionu to není nutně špatná zpráva, ale pro mnoho z nich je to příležitost pro snížení nákladů díky přechodu na zjednodušený režim a plně elektronickou komunikaci.

V půli měsíce června jsme se potkali na Podnikatelském koktejlu 2019 v areálu Beachwell. Byť nás zastihla letní bouřka, tak společenské setkání bylo velmi příjemné. Celý areál Beachwell i navazující projekt Livewell je pro mne důkazem, že podnikatelé mají zájem na rozvoji regionu, ve kterém žijí a pracují. Že dokáží vybudovat mimořádná díla, které snesou srovnání více než jen v republikovém měřítku. Myslím si, že to musí vidět i zástupci městských radnic a budou se snažit tento potenciál aktivních lidí maximálně využívat.

Přeji Vám hodně energie nejen v letním čase, protože bohatství společnosti vzniká aktivitou svobodných lidí, nikoli regulacemi, dotacemi a daněmi.

Martin Plachý

Wiesner-Hager Project s. r. o.

Ing. Martin Čudka



Jaké jsou hlavní činnosti Vašeho podnikání?

Wiesner-Hager Project s.r.o. je součástí koncernu Wiesner-Hager, má na starosti obchod pro střední a východní Evropu s produkty nejen koncernu Wiesner-Hager, ale i výrobky jiných dodavatelů, čímž jsme schopni zákazníkovi vybavit jakékoli nebytové prostory. V sektoru nebytového nábytku se pohybujeme ve vyšším segmentu pro model střední Evropy a východní Evropy.

Očekáváte v horizontu pěti let významné změny ve Vašem oboru?

Žádnou významnou změnu v oboru výroby nábytku v krátkodobém horizontu neočekávám. Jistě ale budou probíhat dílčí a neustálé inovace ke zvýšení efektivity procesů.

Jaké vidíte nejsilnější stránky našeho regionu pro podnikání, a naopak jeho nevýhody?

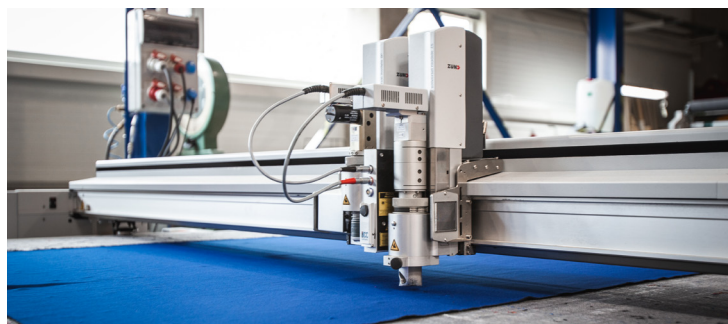
Velmi silnou stránkou je fakt, že naše firma je uprostřed republiky a nejsme poblíž hranic. Nacházíme se u dálnice D1, což je velká logistická výhoda. Nevýhody žádné neshledávám. Myslím si, že my i ostatní firmy máme ideální umístění.

Co by podle Vás mohlo zvyšovat atraktivitu našeho regionu pro život a práci?

Dle mého názoru není potřeba zvyšovat atraktivitu našeho regionu a lákat nové firmy. Uchovejme si stabilitu, kterou už máme.

Zlepšují se podle Vás podmínky v České republice pro podnikání?

Nemáme se nijak zle a podmínky pro podnikání se stále zlepšují. Všichni mají snahu být tady minimálně i za 5 let. V případě, že se někomu nedaří v jeho oboru, má možnost přejít do jiného, ve kterém se mu bude jistě dařit.



Ing. Milan Dvořák



Jaké jsou hlavní činnosti Vašeho podnikání?

Již 11. rokem se věnuji práci, která mě velmi naplňuje. Pomáhám lidem efektivně zvládat a finančně připravovat se na všechny jejich životní situace. Tuto činnost nevnímám ani jako podnikání, ale spíše jako životní poslání. Zbudoval jsem kancelář v Humpolci a v Jihlavě a mám i několik kolegů, kteří se mnou spolupracují a společně poskytujeme komplexní služby v oblasti financí, realit a bankovníctví. Základní službou je kvalitní finanční plánování, což by se dalo brát jako takový průvodce finančním životem člověka. Nejvíc si na své práci cením toho, že jsme schopni našemu klientovi srozumitelně vysvětlit vše, co ho v jeho finančním životě čeká nebo ho může potkat. Práci vykonávám mnoho let pod záštitou firmy Broker Consulting. Firmu jsem si vybral v podstatě kvůli její dlouhodobé vizi a férovosti, kterou poskytují jak klientům, tak i spolupracovníkům.

Očekáváte v horizontu pěti let významné změny ve Vašem oboru?

Očekávám a některé z nich již započaly. Minulý rok náš obor postihlo mnoho regulací, což pokládám za správné. Ty další, které přicházejí a budou přicházet, jsou velice cenné. Povede to především k tomu, že budeme nuceni se neustále ve svém oboru vzdělávat, absolvovat zkoušky, tržizovat licenci a důležitá bude i prokazatelná praxe. Dnešní doba už není taková, že v podstatě kde, kdo může jít pracovat do oboru financí. Náš obor se bude zcela jistě profesionalizovat, tedy lidé pracující ve finančnictví na sobě budou muset tvrdě pracovat a prokazovat svou odbornost.

Jaké vidíte nejsilnější stránky našeho regionu pro podnikání, a naopak jeho nevýhody?

Pokud bych toto měl hodnotit osobně, tak náš region miluji a budu ho vždy pokládat za nejkrásnější. I z profesního pohledu hodnotím region velmi pozitivně. Vnímám ho jako velmi dostupný, jako takovou křižovatku cest.

Jeho nevýhodu vidím v tom, že do regionu přichází stále méně lidí, než by bylo třeba. Je zde značný odliv lidí do velkých měst, například do Prahy, Brna, kde jsou podmínky pro život mnohem těžší a dražší. Uvítal bych spíše opačný trend.

Co by podle Vás mohlo zvyšovat atraktivitu našeho regionu pro život a práci?

Rád bych navázal na předchozí otázku. V naší práci se věnujeme i bydlení, které lidem zařizujeme, sháníme, prodáváme, pomáháme financovat. Opakovaně se setkáváme s tím, že si klienti stěžují na nedostatek nových bytů a stavebních parcel.

Co by tedy mohlo jednoznačně zvýšit atraktivitu našeho regionu pro život a práci, je určitě výstavba nových bytových domů za rozumné ceny.

Zlepšují se podle Vás podmínky v České republice pro podnikání?

Já mám živnostenské oprávnění 27 let, a když jsem se na touto otázkou zamýšlel, zjistil jsem, že se za tu dobu toho moc nezlepšilo. Když jsem začínal, tak bylo vše mnohem jednodušší. Samozřejmě, že zde byla pravidla, která jsme my jako podnikatelé museli dodržovat, ale měli jsme přehled. Čeho ale přibýlo, je neskutečná práce s administrativou, což je pro menší podnikatele ohromná zátěž, jak z hlediska času, tak i financí.

